



Mit hochwertigen **optischen Komponenten und Sensorsystemen** bieten wir Lösungen für die Bereiche Telekommunikation, Automobiltechnik, Medizin, Umwelt und Automation. Unser Erfolg basiert nicht zuletzt auf dem Vertrauen, welches uns unsere Kunden weltweit entgegenbringen. Die gemeinsame Begeisterung für **Mikrotechnologie** spornt uns an, Produkte mit höchster Präzision und Zuverlässigkeit zu entwickeln. Unsere Unternehmenskultur spiegelt sich in unserem Slogan.

Machen Sie Ihren **nächsten Karriereschritt** und werden Sie unser neuer

Sales Engineer Europe (m/w)

Ihre Hauptaufgaben:

- Business Development und Projektakquise mit Fokus auf OEM-Volumenanwendungen mit den entsprechenden Vertriebsaktivitäten
- Technische Unterstützung bei Lösungsevaluationen, Beratung und Produktvorführungen vor Ort
- Bearbeiten von Kundenanfragen, Angebotserstellung und -Verfolgung, Dokumentation im CRM
- Mitgestaltung und Umsetzung der Marketing- und Verkaufsstrategie
- Teilnahme an Messen und Konferenzen
- Beobachtung des Marktumfeldes bezüglich neuen Trends, Technologien und Marktpotenzialen
- Reisetätigkeit europaweit ca. 30%

Ihr Profil:

- Studium der Elektrotechnik, Mikrotechnologie, Verfahrenstechnik, Instrumentation o.ä.
- Gute Kenntnisse im Bereich Gas Messtechnik, Instrumentation oder industrielle Prozesskontrolle
- Erfahrung in der Produktentwicklung von Vorteil
- Englisch verhandlungssicher, Deutsch gut
- Unternehmerisches Denken, zielorientiert, kommunikative Persönlichkeit

Sind auch Sie fasziniert von High Tech ? Dann sind Sie bei uns genau richtig !

Frau Marina Schürmann, Manager Human Resources, freut sich auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail: bewerbung@axetris.com

Weitere interessante Stellen finden Sie unter www.axetris.com